

Viser viktige veivalg

AS Bedriftsrådgivning selger 20 års strategierfaring på billigsalg gjennom et web-verktøy. Hovedmålgruppen er det norske SMB-segmentet – foreløpig.

Av Espen Kvalheim

espen.kvalheim@finansvisen.no

AS Bedriftsrådgivning påkaller general Dwight D. Eisenhower når de forklarer sitt nye produkt:

«In preparing for battle I have always found that plans are useless, but planning is indispensable».

Nå skal ikke alle bedriftseiere invadere Normandie, men medgründer og styremedlem Nils Christian Steig i AS Bedriftsrådgivning vil likevel påpeke viktigheten av godt strategiarbeid.

Forenklet Eisenhower

– Vi har samlet teorier i ett praktisk og letbrukt verktøy som gjør det enklere å gjennomføre en strategiprosess og lage en forretningsplan, sier han.

Gjøvik-bedriften har til sammen har investert tid og ressurser tilsvarende 2 millioner kroner på å jobbe frem tjenesten over de siste par årene. Verktøyet – som finnes på nettadressen www.veivalg.no – er designet for å følge bedriftens strategiarbeid i løpende, gjennom at forretningsplanen i webverktøyet jevnlig oppdateres.

Det skal også hjelpe til med å vurdere fremtidige aktivite-



STRATEGISK VERKTØY: Ola Onsrud, Nils Christian Steig (sittende) og Ingebjørg Boye vil nå ut til bedrifter i SMB-segmentet.

ter, gjennom å simulere virkningene av potensielle endringer i strategivalgene.

– Eyne til å forstå betydningen av endringer i bedriftens omgivelser blir stadig viktigere for utviklingen. Dette er kjernen i Eisenhowers utsagn, han forstod viktigheten av prosessen, sier Steig.

Når prosessen så er gjennomført, kan man gjerne kaste

planen (verden forandrer seg jo hele tiden), men da kjenner man bedre sine egne styrker og svakheter i forhold til konkurrenter, marked og annet.

First we take...

«Veivalg» kan enkelt utvides med flere språk, og den lille Gjøvik-bedriften sauser på å høste erfaringer fra det norske markedet før de eventuelt gjør

suksessen så langt er at det er gratis å laste ned basisversjonen av eZ Publish.

Inntektene til eZ Systems kommer fra tjenester, support og tilleggspotensialer.

I tillegg må bedrifter som ønsker å lage egne kommersielle produkter med basis i eZ Publish, kjøpe en profesjonell lisens.

I fjor økte selskapet omsetningen med 50 prosent, til 7,1 millioner kroner. Selskapet kan også vise til positiv drift for tredje året på rad. I fjor gikk driften i pluss med

445.000 kroner.

Tusenvis i jobb

– Vi er det motsatte av Microsoft, fordi forretningsideen vår baserer seg på å dele med andre, sa Farstad i fjor. Nettopp fordi programvaren er gratis å laste ned og bruke til ikke-kommerielle formål, jobber tusenvis av mennesker rundt om i verden med å videreutvikle eZ Publish.

Som et resultat av det er programvaren i dag oversatt til over 20 språk. Og tro ikke at det bare er på



EN MILLION KUNDER: Daglig leder Alexander Farstad (t.h.) i eZ Systems opplever at programvaren deres er lastet ned mer enn en million ganger.

gutterommet programvaren finnes. I Tyskland brukes den av Siemens Business Services, mens i Norge brukes den av Høgskolen i Oslo, Fast, Startsideen og Fellelskjøpet.

Tjener på gratis programvare

eZ Systems gjør det godt på å gi bort programvare. I fjor økte omsetningen med 50 prosent, og selskapet tjener penger tredje året på rad.

Av Hallvard Lunde

hallvard.lunde@finansvisen.no

eZ Systems er en relativt ukjent norsk programvarejulell, som gjør det svært godt på å «gi bort» programvaren de utvikler. Selskapet produkt, eZ Publish, er et utviklingsrammeverk for internettpublikasjoner. Programvaren gjør et enkelt å lage avanserte nettbu-

ttikker, hjemmesider og porta-

Gratis start
Noe av hemmeligheten bak

For et drøyt år siden sa daglig leder Alexander Farstad, til Finansavisen at de trolig var verdens mest brukte publiseringstverktøy. Den gang hadde selskapet passert 400.000 nedlastinger. I dag har selskapet passert over én million nedlastinger.

Driver du ditt Exchange-miljø etter "gåresågåre"-prinsippet?

Kostnadsfri analyse

Vi tilbyr en kostnadsfri "helsejekk" av ditt Exchange-miljø. Analysen avdekker om din bedrift har kontroll på

• Arkitektur • Sikkerhet • Regelverk • Arkivering

ProAct Systems Tlf. 22 89 23 89

salg@proact.no

www.proact.no

PROACT

